

Claas разгоняется в России

Немецкая Claas хочет удвоить продажи комбайнов в России. Компании поможет участие в госпрограммах – ее машины получили статус российской продукции

Владимир Штанов
ВЕДОМОСТИ

В 2017 г. Claas планирует удвоить продажи зерноуборочных комбайнов в России (выпускаются на заводе в Краснодаре), а в дальнейшем наращивать в среднем на 20–30% в год. Об этом «Ведомостям» рассказал главный исполнительный директор по сбыту и маркетингу Claas Бернд Людевиг. Абсолютные цифры он не назвал. По оценке Людевига, всего по итогам 2016 г. в России будет продано 5000–5500 комбайнов различных брендов (на уровне 2015 г.). Доля западных марок на рынке, по прогнозу компании, будет менее 10%. На марку Claas приходится 45% общих продаж западных брендов. Получается, что компания может продать в России примерно 250 комбайнов, а в 2017 г. – около 500. Впрочем, такие продажи не обеспечат полную загрузку завода. Предприятие, в которое инвестировано около 150 млн евро, способно выпускать 2000 зерноуборочных комбайнов в год (здесь также производятся силосоуборочные комбайны, трактора и проч.).

Для сравнения: в 2009 г. Claas продала более 1000 комбайнов, приводит данные коммерческий директор ООО «Клаас» Михаэл Риттер. В последние годы компания, как и другие иностранные бренды, ощущает влияние девальвации рубля, но сильнее всего на продажах западных брендов сказывается поддержка российских производителей сельхозтехники, отмечает он. Основная мера – программа субсидирования 25–30%-ных скидок. Но после подписания в июне 2016 г. 10-летнего специального инвестконтракта у Claas появилась возможность вклю-

чить свои комбайны в госпрограммы, стать «равноправным участником рынка» и в итоге увеличить объемы производства и продаж, говорит Риттер. Документ, подтверждающий российский статус выпускаемых в Краснодаре машин, компания уже получила. Положительного эффекта от федеральной программы субсидирования скидок в 2016 г. Claas не ощутил (деньги по программе уже израсходованы) и рассчитывает на участие в программе в 2017 г., поясняет Риттер.

Claas хочет участвовать в региональных программах субсидирования закупки сельхозтехники, а также получать бюджетные субсидии, которые позволят компенсировать большую часть расходов по уплате утилизационного сбора. Соответствующая заявка уже подана, уточняет Людевиг. На участие в программе поддержки экспорта сельхозтехники Claas, по словам Риттера, не рассчитывает. Сейчас инвестконтракт касается только зерноуборочных комбайнов, но в дальнейшем компания хотела бы расширить список, замечает Людевиг. Продажам может помочь и общее восстановление рынка, указывает он, в перспективе он может достигнуть 7000–8000 комбайнов в год.

Участие в госпрограммах и эффект низкой базы позволит Claas

в ближайшие годы демонстрировать высокие темпы роста продаж в России, которые постепенно будут замедляться, соглашается аналитик «ВТБ капитала» Владимир Беспалов. Компании также поможет укрепление рубля, добавляет он.

Claas по условиям спецконтракта должна вложить не менее 750 млн руб. в развитие местного производства. Деньги пойдут на повышение локализации – сейчас в России закупается металл, шины и проч., изучается возможность закупки выпускаемых в нашей стране двигателей, других узлов и деталей, говорит Риттер. Еще одно обязательство – развивать экспорт. Сейчас компания поставляет технику и компоненты в Казахстан, Белоруссию, Узбекистан, Китай, Германию, перечисляет собеседник.

«Бизнес-план АГКО-РМ (СП американской AGCO и «Русских машин»). – «Ведомости») по локализации модельного ряда тракторов для точного земледелия полностью соответствует критериям инвестконтрактов, и мы ожидаем положительную экспертизу Минпромторга для его заключения», – сказал «Ведомостям» представитель «Русских машин». И добавил, что партнеры «располагают достаточными ресурсами и компетенциями для глубокой локализации производства». John Deere, имеющая производство в России, тоже интересовалась инвестконтрактом. Но компания такую заявку не подавала, пояснил представитель Фонда развития промышленности при Минпромторге.



Плавучая АЭС за 30 млрд руб.

Стоимость первой в мире плавучей АЭС на Чукотке оценивается в 30 млрд руб. «Росэнергоатом» готов строить новые, так как есть интерес у инвесторов

Иван Песчинский
ВЕДОМОСТИ

Строительство первой в мире плавучей атомной теплоэлектростанции (ПАТЭС) «Академик Ломоносов» в Певеке (Чукотка) оценивается примерно в 30 млрд руб., рассказал глава дирекции «Росэнергоатома» Сергей Завьялов. «Около 22 млрд руб. составляет стоимость головного плавучего энергоблока. Кроме того, в соответствии со сметным расчетом затраты на береговые сооружения составляют семь с небольшим миллиардов», – сказал он (цитата по «Интерфаксу»). По словам Завьялова, значительно повышают стоимость береговых сооружений сильная ледовая нагрузка и шквалистые ветры.

Строительство плавучего энергоблока ведется на Балтийском заводе с 2008 г. ПАТЭС состоит из двух судовых реакторов КЛТ-40С, которые используются на атомных ледоколах «Таймыр» и «Вайгач». Мощность станции составляет 70 МВт. В 2010 г. энергоблок был спущен на воду. Летом 2016 г. на нем начались швартовые испытания, которые продлятся до ноября 2017 г. Затем по Северному морскому пути ПАТЭС будет доставлена в порт Певек. Ввод станции в эксплуатацию намечен на 2019 г.

Во вторник «Росэнергоатом» сообщил, что приступил к сооружению береговой инфраструктуры.

После этого ПАТЭС станет самой северной в мире атомной станцией. Сейчас этот статус принадлежит Билибинской АЭС (мощность – 48 МВт, введена в 1974 г.), на замену которой должен прийти «Академик Ломоносов». Срок вывода Билибинской АЭС из эксплуатации синхронизирован с запуском ПАТЭС. В

конце 2015 г. «Росатом» заявлял о планах строительства не менее семи плавучих атомных станций.

Интерес к таким проектам проявляют как российские, так и зарубежные инвесторы, сказал «Ведомостям» представитель «Росэнергоатома». До сих пор все упиралось в то, какие результаты покажет референтный образец в Певеке, в 2019 г. он будет запущен и тогда можно будет оценить экономику этого проекта, рассказывает представитель компании. По его словам, именно тогда переговоры по остальным проектам возобновятся и перейдут в активную стадию.

Это инновационный продукт и по опыту эксплуатации ПАТЭС на Чукотке станет ясно, насколько эта технология перспективна и окупается, у таких проектов действительно интересная ниша – энергоснабжение удаленных районов, говорит руководитель группы исследований и прогнозирования АКРА Наталья Порохова. Такие станции дороже обычных АЭС и, хотя цена 22 млрд руб. за 70 МВт на данный момент сравнима со средней стоимостью АЭС в мире, это скорее фактор подешевевшего рубля, отмечает она.

Компания ищет возможности снизить капитальные затраты на строительство следующих ПАТЭС, добавил представитель «Росэнергоатома». Можно оптимизировать стоимость энергоблоков, а также сократить количество инфраструктуры и численность команды на самой станции – сейчас это фактически плавучий город, перечисляет он. Такие станции полностью привязаны к городу, в котором базируются, и если вся необходимая инфраструктура есть на берегу, то нет смысла дублировать ее на станции, объясняет представитель энергоконцерна.

«РОСЭНЕРГОАТОМ»
ОПЕРАТОР АТОМНЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ
→ АКЦИОНЕРЫ: «Атомэнергпром» (91,61%), «Росатом» (8,39%).
→ ВЫРУЧКА (РСБУ, 2015 г.) – 263,8 млрд руб.
→ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ – 13,9 млрд руб.

» Юридические услуги | реклама

КАРЯКИН И ПАРТНЕРЫ
БАНКРОТСТВА
+7 495 748-98-02

» Конкурсы, тендеры, аукционы | реклама

ТСЖ «Кутузовская Ривьера»
ОБЪЯВЛЯЕТ ОТКРЫТЫЙ ТЕНДЕР НА ПОИСК ИНВЕСТОРА
на дострой ФОК на территории ЖК "Кутузовская Ривьера" по адресу: г. Москва, ул. Нежинская, д.1
Степень строительной готовности 34%.
Площадь здания 2565,64 кв.м.
Представитель ТСЖ Екатерина,
тел.: 8 (916) 382-23-82

» Недвижимость Classifieds | реклама

Продажа 48 га
г. Апрелевка, Наро-Фоминский район
1,2 млрд руб
Возможны кредитование или совместная реализация проекта с АО «НС Банк»
+ 7 495 276-11-02

» Выставки, семинары, конференции | реклама

Tax Consulting U.K.
AUDIT & ACCOUNTING
+7 (495) 150-888-5
www.taxconsulting-uk.com
ДЕОФШОРИЗАЦИЯ И ОБМЕН ИНФОРМАЦИЕЙ
конференция 21-го октября в гостинице «Метрополь»
✓ Почему ТАК МАЛО желающих ЗАЯВИЛИ свои КИК?
✓ Смогут ли РЕАЛЬНО Налоговики выследить ваши офшоры?
✓ Чем и Кому грозит АВТОМАТИЧЕСКИЙ обмен информацией?
✓ Открытые реестры бенефициаров в Англии: Кто Следующий?
✓ Почему и Куда ПОБЕЖАЛИ клиенты латвийских банков?
✓ Остались ли банки, открывающие счета ОФШОРАМ?
✓ Есть ли перспективы у схем с Гонконгом, Эстонией, Кипром?
✓ Есть ли альтернатива ЛИЧНЫМ СЧЕТАМ за границей?

» Строительство и обустройство | реклама

Сажаем деревья
хвойных и лиственных пород,
высота от 2 до 12 метров,
из лучших питомников России и Европы
Гарантия 5 лет!
У НАС САМЫЕ КРАСИВЫЕ ДЕРЕВЬЯ
Тел.: +7 916 644 33 47 Москва и МО

ВЕДОМОСТИ
юридические услуги
по вопросам размещения рекламы в рубрике обращайтесь к Наталье Мельниковой
тел.: +7 (495) 232-1750, доб. 1423
e-mail: n.melnikova@vedomosti.ru